

Veletableret Rengøringsvirksomhed med Stærkt Kundegrundlag - TEASER

Sagsnummer: SBS0198

INTRODUKTION

Virksomheden er veletableret indenfor rengøringsbranchen med base i Region Sjælland og en dokumenteret historik for stabil drift og loyale kunderelationer.

Der leveres professionelle løsninger inden for rengøring, vinduespolering og ejendomsservice til primært erhvervskunder. Her er tale om faste opgaver, der løses via de faste aftaler samt opgaver der løses i forhold til kundernes behov og ønsker.

Med en effektiv og skalerbar drift har virksomheden formået at opretholde høj kvalitet og kundetilfredshed, samtidig med at den gradvist har udvidet sin geografiske dækning.

Organisationen er veldrevet, med gennemarbejdede procedurer og en kultur præget af ordentlighed, fleksibilitet og ansvarlighed – faktorer, der gør virksomheden til en attraktiv opkøbsmulighed for den rette køber.

Kundeforholdene er stabile og langvarige, og virksomheden nyder høj grad af loyalitet blandt sine kunder. Der lægges vægt på personlig kontakt, kvalitet i service og hurtig reaktionsevne, hvilket har skabt en stærk loyalitet i kundeporteføljen. Den løbende dialog med kunderne sikrer fastholdelse og muligheden for mersalg over tid.

Sælger er indstillet på en struktureret overdragelse og kan i en overgangsperiode bistå med vidensdeling og overdragelse af relationer. Der vil blive indgået en sædvanlig konkurrenceklausul som en del af transaktionen.



Virksomheden er lokaliseret i Region Sjælland.



Stor og diversificeret kundeportefølje med høj loyalitet og lav kundefrafald, hvilket skaber stabil indtjening og mulighed for mersalg.



Effektiv og skalerbar drift med gennemprøvede processer og lav kompleksitet, der muliggør hurtig vækst eller integration.

MARKED

Rengøringsbranchen er i vækst, båret frem af øget efterspørgsel på professionelle og dokumenterbare løsninger fra både erhvervslivet og den offentlige sektor.

Kundernes stigende krav til kvalitet, miljøhensyn og fleksibilitet skaber gunstige vilkår for udbydere, der kan levere skalerbare og pålidelige løsninger.

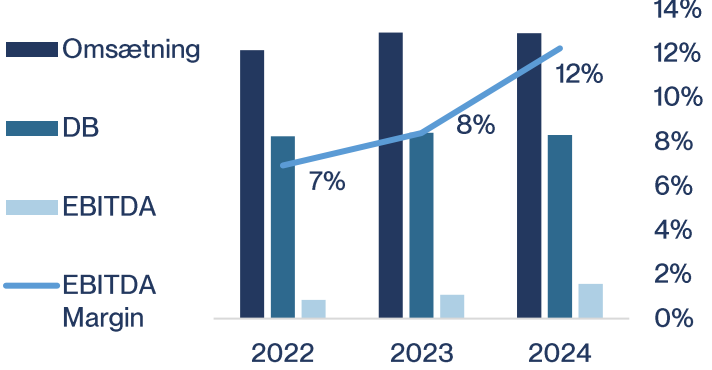
Markedet er kendetegnet ved mange små og mellemstore aktører, hvilket åbner mulighed for konsolidering og effektivisering. Samtidig ses en tydelig tendens til, at flere virksomheder outsourcer deres rengørings- og serviceopgaver - en udvikling, der understøtter fortsat vækst i segmentet.

OPKØBSRATIONALE

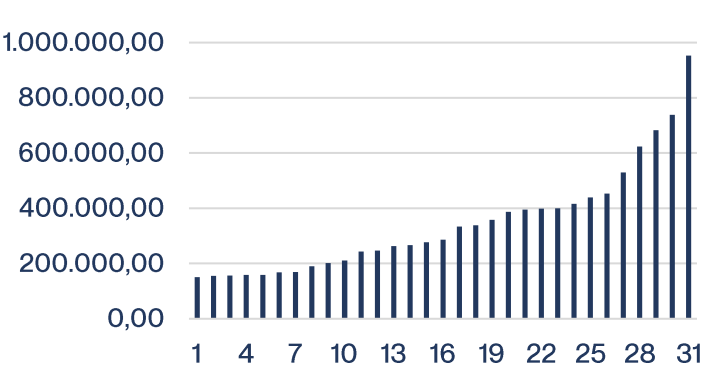
Virksomheden udgør en attraktiv mulighed for både strategiske og finansielle købere med ambitioner om at styrke deres position i markedet. Med en sund forretningsmodel, et trofast kundegrundlag og et erfarent team er fundamentet lagt for videre vækst. Der er et klart potentiale for geografisk ekspansion, udvidelse af serviceporteføljen og yderligere digitalisering af processer og kundeforhold. Endvidere vil købere kunne opnå driftsmæssige synergier gennem integration med eksisterende aktiviteter, herunder optimering af logistik, administration og salg.

En strategisk køber med ønske om at udvide sine aktiviteter - enten geografisk eller via nye serviceområder - kan her overtage en veldrevet platform med loyale kunder og klare procedurer. Ligeledes vil en ejendomsservice- eller vinduespoleringsvirksomhed kunne styrke sin samlede drift og kundedækning ved at supplere med stærke kompetencer inden for rengøring. Virksomheden er også relevant for en selvstændig med brancheerfaring, som ønsker at videreudvikle en forretning med stærkt fundament. Kombinationen af driftssikkerhed, skalerbarhed og udviklingsmuligheder gør virksomheden til et oplagt opkøb for købere med vækstambitioner.

NØGLETAL



KUNDER MED OMSÆTNING OVER KR. 150.000



Disclaimer

Nærværende teaser er udarbejdet af Virksomhedsbørsen A/S efter samtale med virksomhedens ejer, oplysninger fra virksomhedens regnskab og offentligt tilgængelig information.

Uddybende information eller deling af det komplette prospekt, forudsætter indgåelse af hemmeligholdelsesaftale (NDA).

Ved interesse i fremsendelse af det komplette prospekt eller ved uddybende henvendelser vedr. sagen skal henvendelse ske til **Helle Ghodt** på helle.ghodt@m-plus-a.com eller **+45 30 80 85 20**.

