

Specialist i Ventilation & Service - TEASER

Sagsnummer: SBS0207

INTRODUKTION

En veldrevet ventilationsspecialist med mange års erfaring inden for installation, service og vedligeholdelse udbydes nu til salg. Virksomheden har opbygget en stærk markedsposition som en troværdig og kvalitetsbevidst samarbejdspartner for både erhvervskunder, institutioner og boligforeninger.

Siden etableringen i 1980'erne har virksomheden udviklet sig til en stabil og effektiv forretning med fokus på håndværksmæssig kvalitet, driftssikkerhed og langvarige kundeforhold. Organisationen er flad, fleksibel og består af erfarne medarbejdere, der selvstændigt håndterer opgaver fra planlægning til udførelse. Denne struktur sikrer en effektiv drift og høj kundetilfredshed – også uden daglig ejerinvolvering.

Kunderne efterspørger i stigende grad helhedsløsninger, hvor installation, service og rådgivning samles ét sted – et område, hvor virksomheden allerede står stærkt og har potentiale til yderligere ekspansion.

Kombinationen af en loyal kundebase, kompetente medarbejdere og en gennemprøvet forretningsmodel giver et solidt udgangspunkt for en ny ejer, der ønsker at videreføre og udvikle virksomheden. Med sin stærke faglige profil, lokale forankring og stabile drift fremstår virksomheden som en attraktiv mulighed for både strategiske købere og investorer med interesse for ventilationsbranchen.



Virksomheden er lokaliseret i Region Syddanmark.



Virksomheden er en veldrevet og selvkørende organisation med erfarne medarbejdere, der sikrer høj faglig kvalitet og effektiv drift.



Service- og vedligeholdelsesområdet rummer et markant vækstpotentiale, drevet af stigende efterspørgsel på energieffektive ventilationsløsninger.

MARKED

Ventilationsbranchen er i vækst, drevet af stigende krav til energieffektivitet, bæredygtighed og sundt indeklima. Efterspørgslen kommer både fra nybyggeri og modernisering af eksisterende ejendomme, hvor erhverv og offentlige institutioner investerer i løsninger, der reducerer energiforbrug og sikrer dokumenteret drift.

Markedet domineres af mange mindre udbydere, men få formår at kombinere faglig kvalitet med fleksibilitet og høj service. Samtidig vokser markedet for faste serviceaftaler markant, understøttet af lovkrav og stigende fokus på effektiv drift og energibesparelser.

OPKØBSRATIONALE

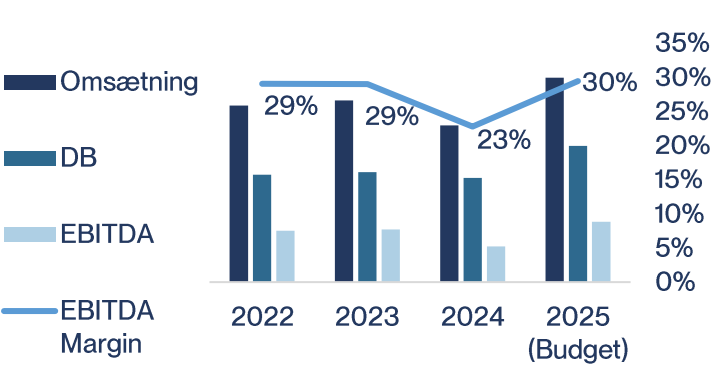
Virksomheden repræsenterer en attraktiv mulighed for en køber, der ønsker en veldrevet, stabil og rentabel forretning med stærke kunderelationer og lav driftsrisiko. Den flade organisation og selvkørende medarbejdere sikrer effektiv drift og høj kvalitet i opgaveløsningen, mens de faste kunderelationer giver et stabilt indtjeningsgrundlag.

Virksomheden står stærkt i et marked med fortsat vækst og kan udvikles yderligere gennem øget markedsføring, styrket salgsindsats og udbygning af serviceaftaler.

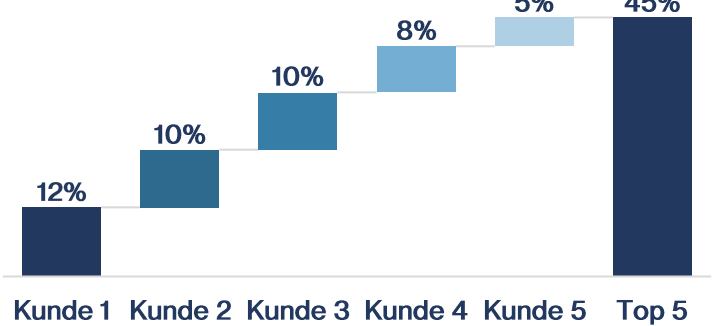
For strategiske købere i ventilations- eller VVS-branchen giver et opkøb adgang til nye kundesegmenter og krydssalgsmuligheder, mens investorer får en veldokumenteret forretning med kontrolleret risiko og sund drift.

Kombinationen af erfarne medarbejdere, loyale kunder og en gennemprøvet forretningsmodel giver en solid base for fremtidig vækst. En ny ejer får dermed mulighed for at overtage en driftssikker virksomhed med klar vækstretning i et marked, hvor efterspørgslen på energieffektive løsninger fortsat stiger.

NØGLETAL



OMSÆTNINGSFORDELING TOP 5 KUNDER (varierer meget fra år til år)



Disclaimer

Nærværende teaser er udarbejdet af Virksomhedsbørsen A/S efter samtale med virksomhedens ejer, oplysninger fra virksomhedens regnskab og offentligt tilgængelig information.

Uddybende information eller deling af det komplette prospekt, forudsætter indgåelse af hemmeligholdelsesaftale (NDA).

Ved interesse i fremsendelse af det komplette prospekt eller ved uddybende henvendelser vedr. sagen skal henvendelse ske til **Michael Mortensen på +45 44 12 15 55 eller michael.mortensen@m-plus-a.com.**

