

Danske Fødevarevirksomheder med Eksportfokus - TEASER

Sagsnummer: SBS0208

INTRODUKTION

Muligheden omfatter to komplementære fødevarer-virksomheder, der tilsammen udgør en veldrevet og skalerbar koncern med stærke positioner inden for udvikling, produktion via underleverandører og distribution af kvalitetsprodukter til både detail, foodservice og industri. Virksomhederne drives under fælles ejerskab og deler faciliteter, medarbejdere og strategi, hvilket skaber en effektiv og integreret værdikæde.

Koncernen har opbygget et solidt fundament gennem en kombination af dansk produktudvikling og europæiske leverandørrelationer. Produktionen foregår i samarbejde med certificerede danske underleverandører, hvilket sikrer høj kvalitet, fleksibilitet og lave faste omkostninger. Sortimentet omfatter både egenudviklede produkter som fonde, bouilloner, saucer og supper samt håndplukkede specialiteter fra nøje udvalgte europæiske producenter.

Forretningsmodellen er skalerbar og veldokumenteret med stabile kunderelationer, høj driftsstabilitet og en markant markedsforståelse på tværs af segmenter. Sammen har virksomhederne etableret en moderne og effektiv salgs- og distributionsstruktur, der dækker både det danske marked og flere europæiske eksportdestinationer. Transaktionen omfatter et fuldt ejerskab af begge selskaber, og der tilbydes en professionel overdragelse, hvor den nuværende ledelse kan bistå i en overgangsperiode for at sikre kontinuitet og vidensoverførsel.

 Central beliggenhed i Region Hovedstaden sikrer optimale logistikforhold og hurtig adgang til kunder.

 Effektiv og omkostningslet driftsstruktur, hvor produktionen håndteres gennem betroede underleverandører med høje kvalitetsstandarder.

 Betydeligt vækstpotentiale gennem eksport, digitale salgskanaler og stigende efterspørgsel på premiumprodukter.

MARKED

Virksomhederne opererer i et stabilt og voksende marked for færdigpakkede fødevarer, hvor kvalitet, autenticitet og bekvemmelighed er centrale drivkræfter. Forbrugerne stiller stigende krav til dokumenteret oprindelse, naturlige ingredienser og ansvarlig produktion, og producenter med evnen til at kombinere smag og transparens står stærkest.

De to selskaber er solidt positioneret i denne udvikling gennem en kombination af dansk produktudvikling, europæiske leverandørrelationer og en distributionsstruktur, der dækker både hjemmemarkedet og flere eksportmarkeder. Samtidig skaber digitalisering og nye købsadfærdsmønstre mulighed for direkte kundekontakt og effektiv logistik, som understøtter vækst i både detail- og foodserviceleddet.

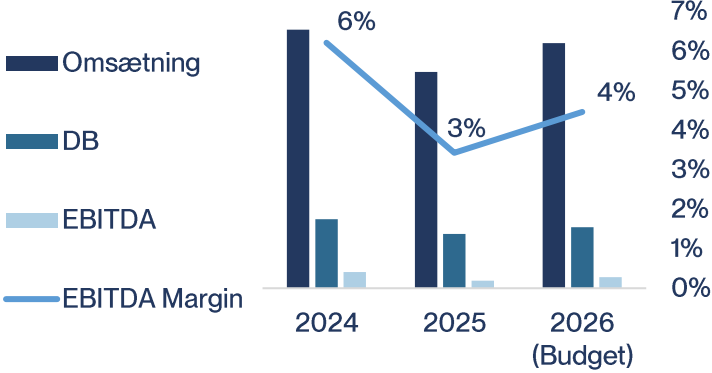
OPKØBSRATIONALE

Virksomhederne repræsenterer en attraktiv erhvervs-mulighed for en køber, der ønsker at overtage en veldrevet og skalerbar fødevarerforretning med dokumenteret drift, høj kvalitet og betydeligt vækstpotentiale. Kombinationen af dansk produktudvikling og europæisk distribution giver en effektiv og fleksibel struktur med lave faste omkostninger og høj tilpasningsevne.

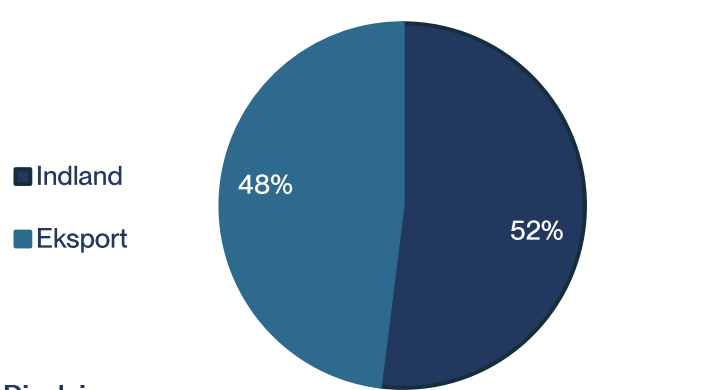
Transaktionen giver adgang til et komplet set-up med produktudvikling, produktion, salg og eksport samlet under ét. Strukturen kan integreres i en eksisterende koncern eller videreudvikles som selvstændig platform, afhængigt af købers strategi. Den brede produktportefølje, stabile kunderelationer og veldokumenterede processer skaber et solidt grundlag for fortsat vækst.

Erhvervelsen er særlig interessant for aktører, der ønsker at styrke deres position inden for kvalitetsfødevarer, udvide deres produktportefølje eller accelerere væksten på det europæiske marked.

NØGLETAL



OMSÆTNINGSFORDELING – INDLAND/EKSPORT



Disclaimer

Nærværende teaser er udarbejdet af Virksomhedsbørsen A/S efter samtale med virksomhedens ejer, oplysninger fra virksomhedens regnskab og offentligt tilgængelig information.

Uddybende information eller deling af det komplette prospekt, forudsætter indgåelse af hemmeligholdelsesaftale (NDA).

Ved interesse i fremsendelse af det komplette prospekt eller ved uddybende henvendelser vedr. sagen skal henvendelse ske til **Michael Mortensen** på **+45 44 12 15 55** eller **michael.mortensen@m-plus-a.com**.

