

Overtag Frederiksberg Kødforsyning - En af Jyllands mest Velrenommerede Slagterforretninger - TEASER

Sagsnummer: SBS0210

INTRODUKTION

Denne akkvisitionsmulighed omfatter Frederiksberg Kødforsyning, en af Jyllands mest velrenommerede slagterforretninger med mere end 30 års drift og en stærk lokal position i Randers. Virksomheden udbydes som en aktivhandel, hvor køber overtager driftsaktiver, produktion, inventar, kundekreds og brand. Transaktionen gennemføres på favorable vilkår og giver en ny ejer adgang til en veldrevet og indtjenende forretning med højt aktivitetsniveau året rundt.

Frederiksberg Kødforsyning opererer i detail- og fødevarerbranchen og råder over egne produktionsfaciliteter, hvor størstedelen af sortimentet fremstilles in-house efter faste, velindarbejdede rutiner - i tråd med virksomhedens klassiske håndværksprofil. Udvalget spænder fra fersk kød, egenproduceret pølseri og charcuteri til convenience-produkter og mad-ud-af-huset, herunder de kendte pølseborde.

Forretningen er kendetegnet ved konkurrencedygtige priser, ofte under supermarkedernes, og en stor og tilbagevendende kundekreds. Med en lang historik, tydelig lokal tilstedeværelse og et komplet driftssetup tilbyder virksomheden en attraktiv mulighed for både selvstændige fagpersoner og brancheaktører, der ønsker at udvide deres forretning i et stærkt lokalmarked.



Beliggende centralt i Randers SV med god tilgængelighed og synlighed, hvilket skaber et stabilt og naturligt kunde-flow.



Medarbejdere, produktion og arbejdsgange er velkoordinerede, hvilket gør virksomheden nem at overtage og videreføre.



Der er oplagte muligheder for vækst gennem udvidelse af convenience, styrkelse af mad-ud-af-huset og yderligere kommerciel udnyttelse af egenproduktionen.

MARKED

Markedet for kød- og fødevarerprodukter i Danmark er kendetegnet ved stabile forbrugsmønstre, hvor kunderne i stigende grad efterspørger kvalitet, faglighed og gennemsigtighed i de produkter, de køber. Selvom dagligvarekæderne fortsat fylder meget, har lokale slagterforretninger bevaret en stærk markedsposition, især når de kan tilbyde høj produktkvalitet og personlig service.

Samtidig er der en markant vækst i efterspørgslen efter convenience og færdiglavede måltidsløsninger, både blandt privat- og erhvervskunder. Segmentet for smørrebrød, sandwich, salater og færdigretter udgør en stigende del af markedet. Mad-ud-af-huset og catering vokser ligeledes, drevet af både private arrangementer og erhvervsbestillinger, hvilket skaber robuste vækstrum for virksomheder med etablerede processer og kapacitet. Det samlede marked tilbyder derfor attraktive muligheder for aktører, der formår at kombinere klassisk håndværk med lokal tilstedeværelse.

OPKØBSRATIONALE

Denne virksomhed udgør en attraktiv mulighed for købere, der ønsker at overtage en stabil og veldrevet fødevarerforretning med et stærkt brand og en dokumenteret kundestrøm. Kombinationen af egenproduktion, konkurrencedygtige priser og et bredt sortiment giver et solidt afsæt for både videreførelse og udvikling. En ny ejer kan udnytte virksomhedens erfaring og etablerede processer til at udvide convenienceområdet, styrke mad-ud-af-huset-delen eller afsætte egenproduktionen til nye salgskanaler.

For eksisterende aktører i fødevarer- eller detailbranchen kan virksomheden skabe klare synergier, enten gennem geografisk udvidelse, øget kapacitet eller integration i en eksisterende værdikæde. Muligheden opstår i forbindelse med et planlagt generationsskifte, hvilket giver en naturlig og struktureret overgang for køber. Den stærke lokale position, den stabile drift og et betydeligt vækstpotentiale gør virksomheden velegnet til både selvstændige fagpersoner og professionelle brancheaktører med ambitioner om vækst.

BILLEDER



Disclaimer

Nærværende teaser er udarbejdet af Virksomhedsbørsen A/S efter samtale med virksomhedens ejer, oplysninger fra virksomhedens regnskab og offentligt tilgængelig information.

Uddybende information eller deling af det komplette prospekt, forudsætter indgåelse af hemmeligholdelsesaftale (NDA).

Ved interesse i fremsendelse af det komplette prospekt eller ved uddybende henvendelser vedr. sagen skal henvendelse ske til **Thomas Egedgaard på +45 29 46 71 35 eller thomas.egedgaard@m-plus-a.com**.

