

Veletableret Autolakeringsvirksomhed med Stabile Erhvervskunder - TEASER

Sagsnummer: SBS0212

INTRODUKTION

Muligheden omfatter en veldrevet og veletableret virksomhed inden for professionel autolakering med primært fokus på erhvervskunder og forsikringsrelaterede opgaver. Akquisitionen henvender sig til både stand alone-købere og strategiske aktører, der ønsker at styrke eller supplere eksisterende aktiviteter inden for autoværkstedssdrift, skadehåndtering eller beslægtede serviceområder.

Virksomheden har mere end 30 års historik og har opbygget en solid markedsposition baseret på høj kvalitet, præcis levering og langvarige samarbejder med professionelle kunder. Forretningen drives fra specialindrettede produktionsfaciliteter og er kendetegnet ved en stabil og forudsigelig ordreindgang, hvor en væsentlig del af opgaverne er strukturelt tilbagevendende.

Transaktionen gennemføres som en aktivhandel, hvor driftsaktiviteter, driftsmidler og goodwill overdrages. Forretningsmodellen er gennemprøvet og overskuelig og virksomheden opererer i et marked med stabil efterspørgsel og begrænset lokal konkurrence.

Baggrunden for salget er et forestående generationsskifte. Sælger er åben for at fortsætte i virksomheden efter handlen, eksempelvis i form af en ansættelse, og er indstillet på at bidrage aktivt i en overgangsperiode. Dette understøtter kontinuitet, effektiv vidensoverdragelse og en smidig overdragelse til ny ejer.



Virksomheden er lokaliseret i Region Hovedstaden nord for København.



Forretningen er tæt integreret i et veletableret kædesamarbejde med adgang til faste rammeaftaler og professionelle kunder.



Virksomheden er kapacitetsbegrænset af arbejdskraft, hvilket giver et tydeligt vækstpotentiale for en ny ejer med adgang til yderligere arbejdskraft.

MARKED

Markedet for professionel autolakering er kendetegnet ved stabil og vedvarende efterspørgsel, idet skader på køretøjer er strukturelt tilbagevendende.

En væsentlig del af opgaverne er relateret til forsikringsskader og professionelle værkstedssamarbejder, hvor kvalitet, leveringstid og dokumenteret driftssikkerhed er centrale konkurrenceparametre.

Branchen er samtidig præget af konsolidering og mangel på faglært arbejdskraft, hvilket reducerer kapaciteten hos mange aktører. Dette skaber et marked, hvor veldrevne virksomheder med etablerede samarbejdsaftaler og effektive arbejdsgange står særligt stærkt. Lokal tilstedeværelse og kort transporttid spiller en stadig større rolle for både omkostningsstruktur og kundetilfredshed, hvilket favoriserer virksomheder med en klar regional forankring.

OPKØBSRATIONALE

Akquisitionsmuligheden tilbyder en attraktiv kombination af stabil drift, gennemprøvet forretningsmodel og dokumenteret efterspørgsel.

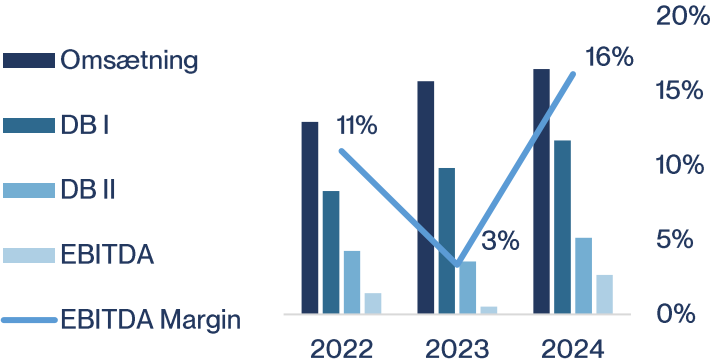
Virksomheden kan videreføres som en selvstændig nicheforretning med begrænset kompleksitet eller indpasses i en større struktur med mulighed for øget kapacitetsudnyttelse.

For en strategisk eller industriel køber er der oplagte synergier inden for administration, indkøb, logistik og bemanning, ligesom markedsdækningen kan udvides.

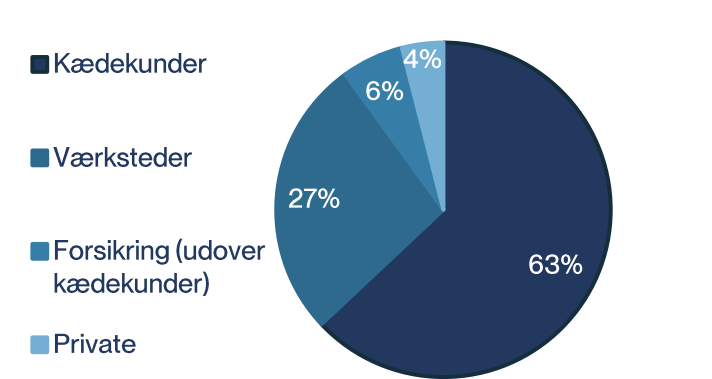
For en stand alone-køber giver overtagelsen adgang til en veldrevet virksomhed med lav personafhængighed og et klart vækstpotentiale.

Kombinationen af stabile samarbejder og sælgers villighed til at bidrage i en overgangsperiode eller med fast ansættelse som autolakerer understøtter en smidig integration og en tryk overdragelse.

NØGLETAL



OMSÆTNINGSFORDELING - KUNDETYPER



Disclaimer

Nærværende teaser er udarbejdet af Virksomhedsbørsen A/S efter samtale med virksomhedens ejer, oplysninger fra virksomhedens regnskab og offentligt tilgængelig information.

Uddybende information eller deling af det komplette prospekt, forudsætter indgåelse af hemmeligholdelsesaftale (NDA).

Ved interesse i fremsendelse af det komplette prospekt eller ved uddybende henvendelser vedr. sagen skal henvendelse ske til **Henning Juhl Jessen på +45 29 43 06 88** eller **henning.juhl.jessen@m-plus-a.com**.

