

# Træindustri med Speciale i Kundetilpassede Forhold - TEASER

Sagsnummer: VBS0819

## INTRODUKTION

I mere end 60 år har virksomheden fremstillet produkter i træ – produceret nøjagtigt efter kundernes ønsker. Største kundegruppe er leverandører til byggebranchen.

Derudover producerer virksomheden også standardprodukter til konkurrencedygtige priser.

Både de specialfremstillede produkter og standardprodukterne leveres i en meget høj kvalitet. Udover høj kvalitet er det vigtigt for virksomheden altid at levere et højt serviceniveau.

Spildprodukterne fra produktionen genanvendes til produktion af varme for det lokale fjernvarmeværk. Virksomheden har således en holistisk og miljøvenlig produktion, der støtter op om det lokalsamfund, hvor virksomheden er placeret og hvor medarbejderne bor.



### Geografi

Virksomheden er lokaliseret i Region Nordjylland.



### Målgruppe

Virksomhedens fokus er hovedsageligt på specialtilpassede produkter, dog producerer man også et stort sortiment af standardprodukter.



### Potentiale

Potentialet i virksomheden er stort, og der er mulighed for at kunne opskalere organisationen yderligere.

## MARKED

Markedet for de specialtilpassede kvalitetsprodukter har i en årrække været stigende og forventes at vokse meget i årene fremover.

Der er en meget klar tendens til, at markedet deler sig. Nogle går efter billigere standardløsninger, mens andre går efter de unikke kvalitetsløsninger. Sidstnævnte er en kundegruppe, som ikke er så konjunkturfølsom som den gruppe, der efterspørger billigere standardløsninger.

Virksomheden står et godt sted i dag, da det har været muligt at hæve prisniveauet over de senere år. Således er det i dag muligt for virksomheden at få en god pris for høj kvalitet og specialtilrettede løsninger.

## OPKØBSRATIONALE

Virksomheden vil være et godt opkøb for en strategisk køber i branchen, der vil kunne udnytte oplagte synergier - ikke mindst indenfor udnyttelse af spildprodukter.

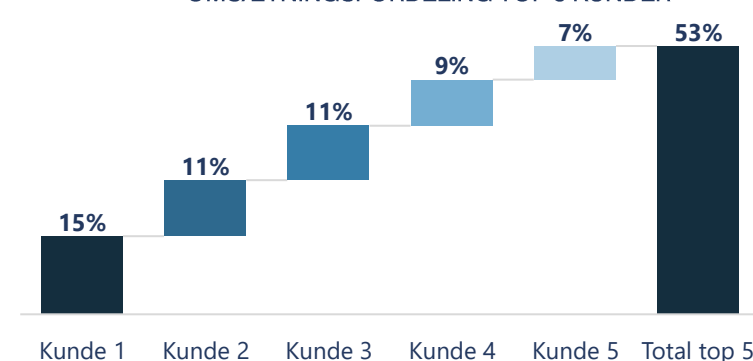
En strategisk køber kan opnå flere fordele ved erhvervelse af virksomheden – herunder:

- Øget kapacitet til at imødekomme en større efterspørgsel
- Udnyttelse af spildprodukter, der går direkte på bundlinjen
- God kontakt til etablerede kunder

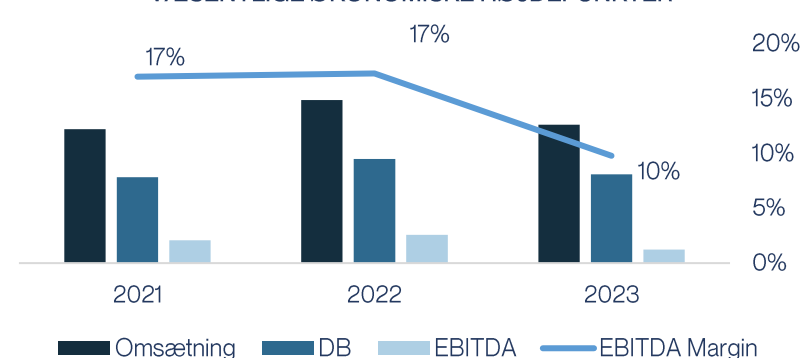
Ligeledes vil virksomheden være en god investering for en privatperson med erfaring fra træindustrien eller grossistledet og med gode evner indenfor markedsføring.

## NØGLETAL

### OMSÆTNINGSFORDELING TOP 5 KUNDER



### VÆSENTLIGE ØKONOMISKE HØJDEPUNKTER



### Disclaimer

Nærværende teaser er udarbejdet af M + A Virksomhedsbørsen A/S efter samtale med virksomhedens ejer, oplysninger fra virksomhedens regnskab og offentligt tilgængelig information.

Uddybende information eller deling af det komplette prospekt, forudsætter indgåelse af hemmeligholdelsesaftale (NDA).

Ved interesse i fremsendelse af det komplette prospekt eller ved uddybende henvendelser vedr. sagen skal henvendelse ske til **Peter Hald på peter.hald@m-plus-a.com eller +45 26 11 07 97.**