

# Innovativ Automations- & El-installationsvirksomhed - TEASER

Sagsnummer: VBS0838

## INTRODUKTION


Virksomheden er en veletableret automations- og el-installationsvirksomhed med mange års erfaring og en stærk position på markedet. Med et bredt fokus, der spænder fra industrikunder og landbrug til byggebranchen og private kunder, leverer virksomheden skræddersyede løsninger af høj kvalitet.


Størstedelen af omsætningen kommer fra industrikunder, som virksomheden har opbygget tætte relationer til gennem mange år. Dette understøttes af samarbejder med markante aktører inden for automatisering, hvilket yderligere styrker virksomhedens markedsposition.

Virksomheden er kendt for sin fleksible tilgang og sine erfarne medarbejdere, som sikrer høj kundetilfredshed gennem innovative og effektive løsninger. Med en unik "alt-under-ét-tag"-tilgang håndteres alt fra programmering og el-opgaver til tavlebygning og maskinreparationer, hvilket giver kunderne en sammenhængende service.

Efter et eventuelt salg ønsker de nuværende ejere at bidrage til en smidig overgang for både kunder og medarbejdere. De har tilkendegivet deres vilje til at fortsætte i virksomheden i en aftalt periode, hvor deres mangeårige erfaring og tætte relationer til kunderne kan understøtte virksomhedens videre udvikling.

 Virksomheden er lokaliseret i Region Syddanmark.

 Virksomhedens medarbejderstab har stor erfaring og har i gennemsnit over 15 års anciennitet i virksomheden.

 Virksomheden har hidtil ikke prioriteret en aktiv salgsstrategi og har i stedet valgt udelukkende at satse på henvisninger fra leverandører og mund-til-mund-anbefalinger. Dette efterlader et stort uudnyttet potentiale for vækst.

## MARKED

Markedet er præget af vækst og en stigende efterspørgsel efter tekniske løsninger, der kan optimere produktion, øge effektiviteten og sikre stabil drift. Virksomheder søger moderne og pålidelige løsninger til at minimere driftstop, reducere spild og forbedre deres konkurrenceevne. Særligt inden for industrien er der fokus på teknologier, der kan støtte kontinuerlig produktion og reducere omkostninger ved uforudsete afbrydelser.

Konkurrencen er intens med både store og mindre aktører på markedet, men kunder prioriterer i højere grad kvalitet, fleksibilitet og service fremfor lav pris alene. Virksomheder, der formår at levere skræddersyede løsninger og opbygge stærke, langvarige relationer med deres kunder, har en markant fordel i denne branche. Tætte samarbejder og en dyb forståelse for kundernes behov er afgørende faktorer for at skabe loyalitet og opnå succes i det konkurrenceprægede marked.

## OPKØBSRATIONALE

Virksomheden tilbyder en unik vækstmulighed inden for nicheområder som overvågning og diagnosticering af mobile enheder. Den stærke kundebase, som omfatter nøglespillere inden for industrien, sikrer stabil indtjening og potentiale for udvikling af nye produkter og tjenester.

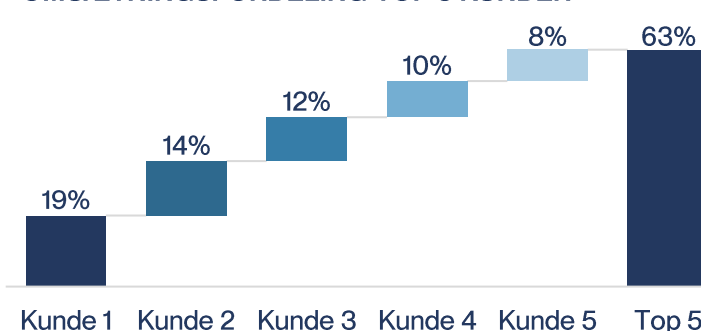
Med en erfaringsrig medarbejderstab og høj anciennitet opretholdes tætte relationer til kunderne, hvilket styrker virksomhedens evne til at levere fleksible og skræddersyede løsninger. Samtidig er der et stort uudnyttet potentiale i salgs- og markedsføringsstrategier, der kan åbne for nye markeder og vækste kundebasen.

En køber får dermed adgang til en solid virksomhed med stærke vækstmuligheder, en kompetent medarbejderstab og en diversificeret kundebase, som er afgørende for en succesfuld videreudvikling.

## NØGLETAL



## OMSÆTNINGSFORDELING TOP 5 KUNDER



## Disclaimer

Nærværende teaser er udarbejdet af Virksomhedsbørsen A/S efter samtale med virksomhedens ejer, oplysninger fra virksomhedens regnskab og offentligt tilgængelig information.

Uddybende information eller deling af det komplette prospekt, forudsætter indgåelse af hemmeligholdelsesaftale (NDA).

Ved interesse i fremsendelse af det komplette prospekt eller ved uddybende henvendelser vedr. sagen skal henvendelse ske til **Peter Hald** på [peter.hald@m-plus-a.com](mailto:peter.hald@m-plus-a.com) eller **+45 26 11 07 97**.

