

Veletableret Entreprenørvirksomhed med Stærk Maskinpark & Dokumenteret Indtjening - TEASER

Sagsnummer: VBS0853

INTRODUKTION


En veletableret entreprenørvirksomhed inden for jord-, vej- og kloakarbejde udbydes til salg som led i et planlagt ejerskifte. Virksomheden har gennem en årrække opbygget en solid markedsposition med stabile relationer til kommuner, forsyningsselskaber og professionelle bygherrer og repræsenterer i dag en operationelt moden forretning med dokumenteret historisk indtjening.


Transaktionen gennemføres som et aktivsalg, hvor udvalgte maskiner, materiel og driftsaktiver indgår efter nærmere aftale og værdiansættes til markedsværdi. Virksomheden har historisk opereret på et væsentligt højere aktivitetsniveau end nuværende, og eksisterende kapacitet giver oplagt grundlag for at løfte omsætning og indtjening under ny ejer.

Virksomheden er positioneret mod stabile og professionelle kundesegmenter med tilbagevendende projekter og høje adgangsbARRIERER, hvilket skaber robusthed i forretningen. Maskinparken overstiger det nuværende aktivitetsniveau og muliggør et indtjeningsløft uden væsentlige initiale investeringer, mens den teknologisk modne drift sikrer effektiv ressourceudnyttelse.

Baggrunden for salget er et ønske om at gennemføre et kontrolleret ejerskifte og sikre virksomhedens fortsatte udvikling under nye kræfter. Sælger er indstillet på at medvirke i en overgangsperiode efter nærmere aftale samt at underskrive konkurrenceklausul.

 Virksomheden er lokaliseret i Region Midtjylland.

 Driften er teknologisk moden med GPS-understøttet materiel og struktureret projektstyring, hvilket sikrer effektiv ressourceudnyttelse og høj leveringssikkerhed.

 Virksomheden er rettet mod stabile, professionelle kundesegmenter med tilbagevendende projekter og høje adgangsbARRIERER, hvilket skaber robusthed og forudsigelighed i indtjeningen.

MARKED

Virksomheden opererer i den danske entreprenør- og anlægssektor, hvor investeringer i infrastruktur, forsyningsnet og klimatilpasning udgør en væsentlig del af den samlede aktivitet. Markedet er præget af tekniske krav, dokumentationsforpligtelser og stigende professionalisering, hvilket skaber naturlige adgangsbARRIERER og favoriserer aktører med erfaring og operationel struktur.

Udbygning og vedligeholdelse af eksisterende infrastruktur samt løbende modernisering af forsyningssystemer driver en kontinuerlig ordretliggang. Samtidig øger regulering og miljøkrav kompleksiteten i udførelsen, hvilket styrker positionen for virksomheder med organisatorisk modenhed og teknisk kapacitet.

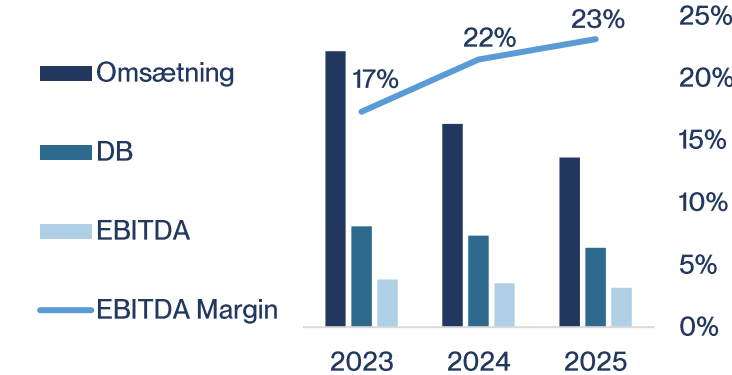
OPKØBSRATIONALE

Muligheden repræsenterer en attraktiv platform med en etableret markedsposition, en professionel organisation og en driftsmodel, der over tid har dokumenteret sin robusthed og stabilitet. Forretningen er opbygget omkring strukturerede processer og en klar ansvarsfordeling, hvilket understøtter effektiv projektgennemførelse og kontinuitet i driften.

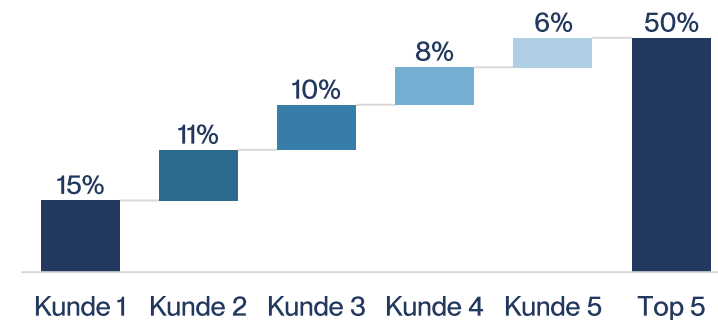
Virksomheden har en stærk regional position i et område med vedvarende infrastrukturaktivitet og løbende investeringer i forsyning og anlæg. Den geografiske forankring kombineret med operationel erfaring skaber et solidt udgangspunkt for yderligere styrkelse af markedspositionen. Samtidig rummer virksomheden mulighed for operationelle synergier ved integration i en større struktur, herunder inden for planlægning, indkøb og ressourceallokering.

Den eksisterende organisation og kapacitet giver et solidt fundament for effektiv skalering og bedre udnyttelse af faste omkostninger. Overtagelsen giver adgang til en veldrevet forretning med potentiale for marginforbedring gennem kommerciel optimering, øget aktivitetsniveau og strukturel effektivisering.

NØGLETAL



OMSÆTNINGSFORDELING – TOP 5 KUNDER



Disclaimer

Nævrende teaser er udarbejdet af Virksomhedsbørsen A/S efter samtale med virksomhedens ejer, oplysninger fra virksomhedens regnskab og offentligt tilgængelig information.

Uddybende information eller deling af det komplette prospekt, forudsætter indgåelse af hemmeligholdelsesaftale (NDA).

Ved interesse i fremsendelse af det komplette prospekt eller ved uddybende henvendelser vedr. sagen skal henvendelse ske til **Jørn Andersen på joern.andersen@m-plus-a.com** eller **+45 28 35 84 19**.

