

Specialiseret grafisk B2B-plattform - TEASER

Sagsnummer: VBS0857

INTRODUKTION

Der udbydes en specialiseret grafisk B2B-plattform med stærke kompetencer inden for blandt andet ide, design, repro, tryk, print og produktionsstyring. Virksomheden har over tid udviklet sig til en fagligt stærk samarbejdspartner for erhvervs kunder, interesseorganisationer, organisationer og redaktionelle miljøer med behov for kvalitet, leveringssikkerhed og samlet grafisk eksekvering.

Virksomheden samler den grafiske proces fra rådgivning og teknisk klargøring til produktion, kvalitetssikring og distribution. Den adskiller sig fra et traditionelt trykkeri ved ikke at være bundet til egen tung maskinpark, hvilket giver en fleksibel model med lavere kapitalbinding og mulighed for at vælge den rette produktionsløsning til den konkrete opgave.

En køber overtager en veldrevet grafisk platform med langvarige kunderelationer, stærk faglighed og relevante udviklingsspor.

Sælgerne ønsker at sikre en ordentlig videreførelse af virksomheden og kan medvirke til en kontrolleret overgang efter et salg. Overgangen skal sikre overdragelse af kundekontakter, projektlederfunktioner, leverandørforståelse og intern viden, så kontinuitet, kvalitet og relationer bevares hos ny ejer.



Fleksibel produktionsmodel uden binding til egen tung maskinpark, hvilket giver bred leverancekapacitet uden større anlægsinvesteringer.



Bred ydelsespalette med mersalgspotentiale inden for blandt andet design, repro, trykrelateret produktion, POS-materialer, emballage og digitale formater.



Langvarige kunderelationer baseret på kvalitet, tillid, nærhed og stabil levering, herunder et dybt integreret samarbejde med virksomhedens største kunde.

MARKED

Det grafiske marked er under forandring, hvor digitalisering, lavere oplag og nye teknologier påvirker kundernes behov. Samtidig efterspørger professionelle kunder samarbejdspartnere, der kan tage ansvar for hele processen fra rådgivning og teknisk klargøring til produktion, kvalitetssikring og levering.

Virksomheden er godt positioneret, fordi den ikke er bundet til egen tung maskinpark eller bestemte produktionsformer. Det giver fleksibilitet til at tilpasse leverancen efter kundens behov på tværs af tryksager, POS-materialer, emballage, digitale formater og AI-understøttede workflows.

Konkurrencen kommer blandt andet fra trykkerier, bureauer, freelancere, onlineplatforme og interne marketingfunktioner. Virksomheden adskiller sig fra disse aktører ved at tilbyde en samlet løsning, der kombinerer rådgivning, repro, produktionsstyring og proceskontrol, og står derfor stærkest hos kunder med komplekse produktionsbehov.

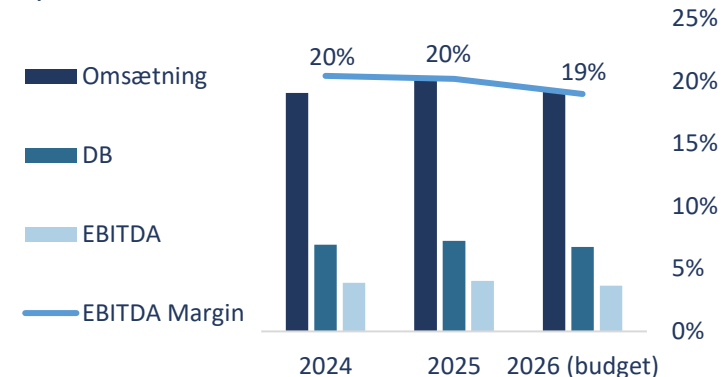
OPKØBSRATIONALE

Virksomheden er særlig relevant for strategiske købere, der ønsker at styrke deres grafiske leverancekapacitet, udvide værdikæden eller komme tættere på kundens beslutningsproces.

For bureauer og kommunikationshuse kan virksomheden tilføre en stærk eksekveringsplatform, der gør det muligt at fastholde en større del af kundens grafiske budget. For trykkerier, grafiske producenter og POS-/emballageaktører kan virksomheden styrke den rådgivende og kundeorienterede position.

En køber kan skabe værdi gennem mersalg af den brede ydelsespalette, langvarige kunderelationer og skalering uden samme kapitalbinding som i en traditionel produktionsvirksomhed. Potentialet ligger især i at bringe kompetencerne bredere ud til eksisterende eller nye kunder samt udvikle områder som POS-materialer, emballage, digitale formater og AI-understøttede workflows.

NØGLETAL



PLACERING



Disclaimer

Nærværende teaser er udarbejdet af Virksomhedsbørsen A/S efter samtale med virksomhedens ejer, oplysninger fra virksomhedens regnskab og offentligt tilgængelig information.

Uddybende information eller deling af det komplette prospekt, forudsætter indgåelse af hemmeligholdelsesaftale (NDA).

Ved interesse i fremsendelse af det komplette prospekt eller ved uddybende henvendelser vedr. sagen skal henvendelse ske til **Frank Jensen på frank.jensen@m-plus-a.com eller +45 24 42 79 16.**

