

Eksklusivt Rammeværksted med Håndværksmæssig Ekspertise – TEASER

Sagsnummer: SBS0197

INTRODUKTION

Eksklusiv mulighed for overtagelse af en højt specialiseret og veletableret nichevirksomhed med base i Region Hovedstaden. Virksomheden har gennem flere årtier produceret håndlavede billedrammer af højeste kvalitet til professionelle aktører i kunstverdenen og har opnået en stærk position i markedets øverste segment.

Alle rammer fremstilles manuelt og in-house af faguddannede medarbejdere med kunstnerisk forståelse og stor håndværksmæssig erfaring. Rammerne er ikke standardvarer, men skabes til det enkelte kunstværk med et kompromisløst fokus på detalje, form og helhed. Der arbejdes med et bredt udvalg af massive træsorter. Dette gør hver ramme unik, både funktionelt og æstetisk, og har over tid sikret virksomheden en førerposition i sin niche. Kundekredsen består udelukkende af B2B-aktører såsom museer, gallerier og fonde, og virksomheden nyder stor tillid blandt nogle af de mest anerkendte kunder i landet.

Der er tale om en aktivhandel, hvor aktiver og aktiviteter som driftsmidler, varelager, goodwill og specialindrettede lokaler overdrages. Virksomheden har gennem flere år haft en stabil og sund indtjening og drives i dag af ejeren, som ønsker at overdrage forretningen i forbindelse med en planlagt tilbagetrækning. Sælger er indstillet på at indgå konkurrenceklausul og medvirke i en glidende overdragelse.



Virksomheden er beliggende i et specialindrettet lejemål i Region Hovedstaden med værksted og sikringsrum, hvor faciliteter og udstyr står klar til videreførelse.



Virksomheden producerer til anerkendte museer, fonde og gallerier og har opnået en stærk position i et loyalt og svært tilgængeligt kundesegment.



Efterspørgslen overstiger kapaciteten. Der er tydelige vækstmuligheder i både det eksisterende B2B-marked og det endnu uforløste B2C-marked.

MARKED

Virksomheden opererer i et højt specialiseret marked, hvor kundernes krav ikke kan imødekommes af standardrammer. Efterspørgslen drives af betalingsvillige aktører i kunst- og kultursektoren, hvor der er behov for håndlavede rammer i høj kvalitet, tilpasset både værk og udstillingsammenhæng.

Markedet vurderes som stabilt og loyalt med mulighed for organisk vækst, særligt gennem øget kapacitet og udvidelse af kundeporteføljen. Derudover eksisterer et uforløst potentiale i B2C-markedet, som virksomheden hidtil har fravalgt af kapacitetsmæssige årsager.

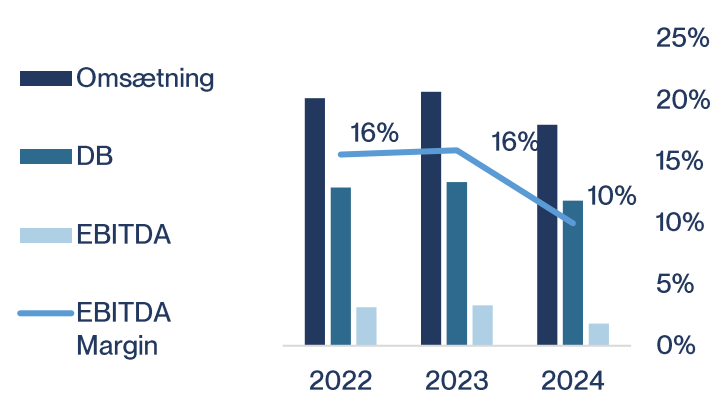
OPKØBSRATIONALE

Opkøbsmuligheden giver adgang til en veldrevet virksomhed med en stærk faglig profil, loyale kunder og veldokumenteret drift. Nedenstående punkter fremhæver de mest centrale elementer, der gør investeringen attraktiv.

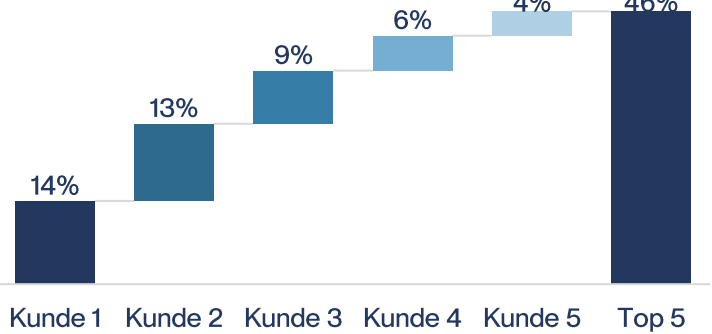
- **Eksklusivt Nichesegment:** Virksomheden er etableret leverandør til anerkendte museer, gallerier og kunsthøjskoler, et eksklusivt segment med høj betalingsvillighed.
- **Håndlavet rammearbejde i højeste kvalitet:** Rammerne fremstilles i massivt træ med håndværksmæssig præcision og æstetisk forståelse, hvilket giver virksomheden en tydelig konkurrencefordel.
- **Lav ejerafhængighed:** Opgaver varetages selvstændigt af medarbejderne, hvilket sikrer kontinuitet, effektiv drift og problemfri overdragelse til nye ejere.
- **Vækstpotentiale i både B2C og B2B:** Virksomheden har et solidt fundament og tydelige udviklingsmuligheder i både det eksisterende B2B-marked og det uudnyttede B2C-marked.

Kombinationen af håndværksmæssig ekspertise, loyale B2B-kunder og et uforløst vækstpotentiale gør virksomheden særligt interessant for både strategiske og finansielle købere, der ønsker at træde ind i en veldrevet nichevirksomhed. Opkøbet kan tilrettelægges efter købers ønsker, enten med aktiv drift eller med en ekstern daglig leder.

NØGLETAL



TOP 5-KUNDER



Disclaimer

Nærværende teaser er udarbejdet af Virksomhedsbørsen A/S efter samtale med virksomhedens ejer, oplysninger fra virksomhedens regnskab og offentligt tilgængelig information.

Uddybende information eller deling af det komplette prospekt, forudsætter indgåelse af hemmeligholdelsesaftale (NDA).

Ved interesse i fremsendelse af det komplette prospekt eller ved uddybende henvendelser vedr. sagen skal henvendelse ske til **Henning Juhl Jessen** på henning.juhl.jessen@m-plus-a.com eller +45 29 43 06 88.

