

# Veletableret Virksomhed med Anerkendt Brand & Globalt Potentiale - TEASER

Sagsnummer: VBS0841

## INTRODUKTION

Virksomheden er en veldrevet aktør inden for industrielle kemisk-tekniske produkter med en bred portefølje både under eget brand og med private label-løsninger. Siden etableringen har virksomheden haft en stabil vækst og en konsekvent positiv bundlinje. Den differentierer sig som én af de få danske udbydere med en komplet produktlinje, der kan dække store dele af kundernes behov inden for vedligeholdelsesprodukter. Produktsortimentet omfatter bl.a. tekniske sprays, smøremidler, fedt, rengøringsmidler, lim og opmærkningsprodukter.

Virksomheden opererer i en niche, præget af høj teknisk kompleksitet, hvilket skaber en attraktiv markedsposition med loyale erhvervskunder inden for industri, auto, restauration, boligforeninger og relaterede brancher.

Virksomheden udbydes som led i et planlagt generationsskifte, hvor sælger ønsker at sikre en professionel videreførelse og udvikling af virksomheden. Sælger er åben for en fleksibel overgangsperiode og vilkår såsom konkurrenceklausul. Den eksisterende medarbejderstab har høj anciennitet og udgør et solidt fundament for fortsat drift og udvikling.

Virksomheden adskiller sig fra konkurrenterne ved at udvikle egne produktformuleringer internt, hvilket muliggør skræddersyede løsninger, høj kvalitet og hurtig tilpasning til kunders og markedets behov.



Flere af virksomhedens kunder er med i en betalingsgaranti ordning.



Virksomheden står stærkt ved at tilpasse sine produktformuleringer og sikre lovmæssig compliance uden skadelige stoffer.



Potentialet i virksomheden er stort og der er mulighed for at kunne opskalere organisationen yderligere.

## MARKED

Markedet for tekniske og kemiske forbrugsartikler i Skandinavien er præget af stabil efterspørgsel og moderat vækst, drevet af industrivirksomheders behov for specialiserede produkter til smøring, opmærkning, montage og vedligehold. Der ses en stigende tendens til regulering, dokumentationskrav og krav om miljøvenlige løsninger, hvilket skaber gode muligheder for virksomheder, der kan tilbyde fleksibilitet og innovation.

Samtidig stiller kunderne højere krav til kvalitet og miljøhensyn, hvilket også driver efterspørgslen efter specialiserede kemiske produkter, der opfylder både funktionelle og regulatoriske krav. Virksomheden er godt positioneret til at udnytte dette momentum, særligt gennem eksport, hvor der er et betydeligt potentiale for at udvide til nye geografiske og branchemæssige markeder.

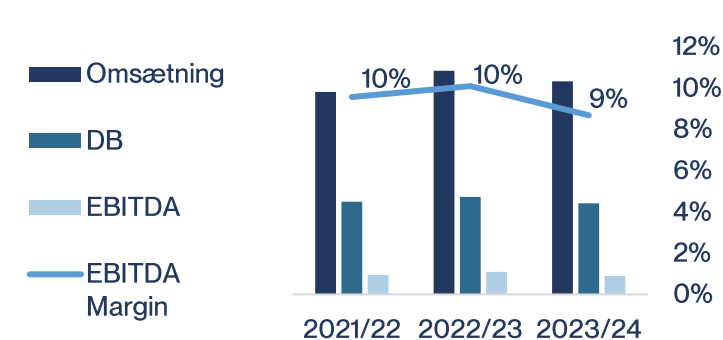
## OPKØBSRATIONALE

Virksomheden udgør en attraktiv opkøbsmulighed med et veletableret brand i markedet for kemisk-tekniske løsninger og et stærkt ry for kvalitet, fleksibilitet og innovation. Med egen produktudvikling, agil produktion gennem underleverandører og en bred produktportefølje, er virksomheden i stand til hurtigt at tilpasse sig kundebehov, miljøkrav og nye regulativer.

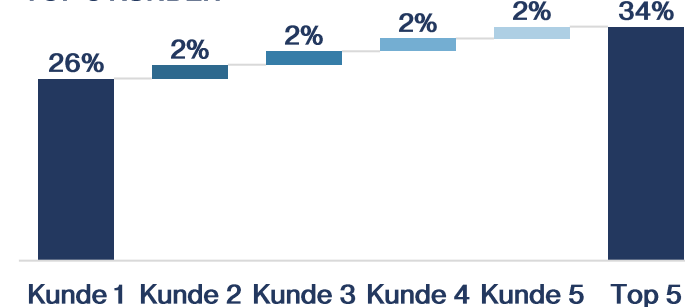
- **Positiv bundlinje og loyale kunder:** Sund økonomi og stabil forretning som skaber et solidt udgangspunkt for vækst.
- **Internationalt vækstpotentiale:** Virksomhedens skalerbare setup og knowhow åbner op for vækst på nye geografiske markeder.
- **Eget brand og private label:** Anerkendt eget brand med stort potentiale og fleksible private label løsninger.
- **Synergi muligheder:** En strategisk køber kan opnå betydelige synergier.

Virksomheden er derved attraktiv for både industrielle købere og investorer med interesse i en veldrevet aktør inden for kemisk-tekniske løsninger.

## NØGLETAL



## TOP 5 KUNDER



## Disclaimer

Nærværende teaser er udarbejdet af Virksomhedsbørsen A/S efter samtale med virksomhedens ejer, oplysninger fra virksomhedens regnskab og offentligt tilgængelig information.

Uddybende information eller deling af det komplette prospekt, forudsætter indgåelse af hemmeligholdelsesaftale (NDA).

Ved interesse i fremsendelse af det komplette prospekt eller ved uddybende henvendelser vedr. sagen skal henvendelse ske til **Jørn Andersen** på [joern.andersen@m-plus-a.com](mailto:joern.andersen@m-plus-a.com) eller **+45 28 35 84 19**.

