

Veletableret Virksomhed inden for Overfladebehandling med Solide Resultater - TEASER

Sagsnummer: VBS0848

INTRODUKTION

En veldrevet industrivirksomhed inden for overfladebehandling udbydes til salg. Med over tre årtiers erfaring har virksomheden opbygget en stærk position som underleverandør til både danske og europæiske kunder. Den beskæftiger sig med overfladebehandling af træ, plast, glasfiber og komposit, og håndterer et bredt udvalg af produkter som akustikpaneler, møbelfronter, døre og lister.

Virksomheden drives fra moderne produktionsfaciliteter, hvor fuldautomatiske lakgader, CNC-bearbejdning og sprøjteløsninger sikrer en kombination af høj kapacitet og fleksibilitet. Denne teknologiske base gør det muligt at håndtere både store serier og specialopgaver. Produktionsapparatet er løbende opdateret, senest med investeringer, der styrker kapaciteten og tilgodeser kravene fra nye kunder på det europæiske marked.

En af virksomhedens styrker er de langvarige kunderelationer, der bygger på løbende dialog, fleksibilitet og leveringssikkerhed. Virksomhedens position styrkes yderligere af en erfaren og loyal medarbejderstab, der bidrager med specialiseret knowhow og kontinuitet i driften.

Transaktionen udbydes som en aktiehandel i forbindelse med et generationsskifte. De nærmere vilkår fastlægges i processen, og sælger er indstillet på at blive i en begrænset periode for at sikre en smidig overdragelse.



Over tre årtiers erfaring, gennemprøvede processer og et erfarent team sikrer stabil drift og høj kvalitet, som kunderne og en ny ejer kan regne med.



Moderne anlæg med fuldautomatiske lakgader og CNC-bearbejdning kombinerer volumenproduktion med fleksibilitet til specialopgaver.



Virksomheden har fordoblet sin omsætning over de seneste ti år og står nu med et solidt fundament, hvor løbende investeringer og stærke kunderelationer giver gode muligheder for yderligere ekspansion.

MARKED

Markedet for overfladebehandling er i udvikling, hvor efterspørgslen i stigende grad bevæger sig mod produkter med længere levetid, lavere energiforbrug og mere bæredygtige egenskaber. Denne udvikling stiller højere krav til leverandører, som derfor skal kunne dokumentere kvalitet og levere løsninger, der understøtter både genanvendelse og reduceret miljøpåvirkning.

Samtidig efterspørger industrien materialer og komponenter, der kan modstå slid, korrosion og varierende klimatiske forhold. Det kræver teknisk kompetence og moderne faciliteter at kunne levere overflader, som imødekommer disse behov. Med kombinationen af fuldautomatiske anlæg, fleksible processer og mange års erfaring er virksomheden godt rustet til at levere løsninger, der matcher de ændrede markedsvilkår.

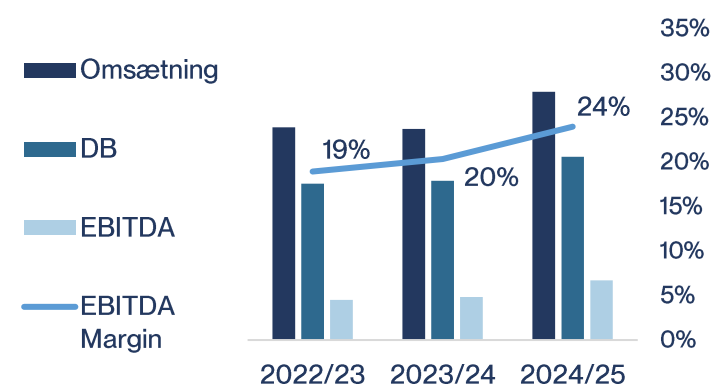
Derudover skaber nye segmenter inden for vedvarende energi, robotteknologi og avanceret byggeri en bred vifte af muligheder. Virksomhedens position giver derfor et stærkt afsæt for en ny ejer, som kan videreudvikle tilstedeværelsen i både etablerede og fremvoksende markeder.

OPKØBSRATIONALE

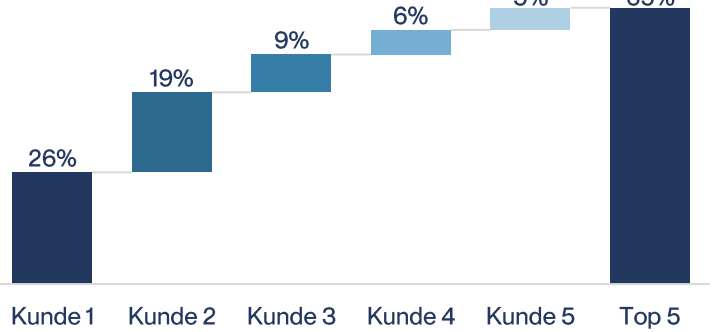
Opkøbet af denne virksomhed giver en række klare fordele for en ny ejer. For det første sikrer den lange historik, de etablerede kunderelationer og de erfarne medarbejdere en stabil drift med lav risiko. For det andet giver moderne produktionsfaciliteter mulighed for at skalere forretningen, samtidig med at fleksibiliteten bevares.

Virksomhedens seneste investeringer i produktionsudstyr åbner for yderligere vækst, især på eksportmarkeder, hvor efterspørgslen er stigende. Samtidig giver virksomhedens stærke relationer til kunder og leverandører et solidt afsæt for at fastholde markedspositionen og udvide forretningen. Samlet set udgør virksomheden en attraktiv platform for både industrielle købere og investorer, der ønsker at styrke deres position i et marked med solidt vækstpotentiale og mulighed for at realisere betydelige synergieffekter.

NØGLETAL



TOP 5-KUNDER



Disclaimer

Nærværende teaser er udarbejdet af Virksomhedsbørsen A/S efter samtale med virksomhedens ejer, oplysninger fra virksomhedens regnskab og offentligt tilgængelig information.

Uddybende information eller deling af det komplette prospekt, forudsætter indgåelse af hemmeligholdelsesaftale (NDA).

Ved interesse i fremsendelse af det komplette prospekt eller ved uddybende henvendelser vedr. sagen skal henvendelse ske til Jørn Andersen på joern.andersen@m-plus-a.com eller +45 28 35 84 19.

